SALES · HEIDELBERG & MANNHEIM · 2026/27

Business Development Associate / Salesmanager

(m/w/d)

Werkstudent:in (bis 20 Std./Woche) **Heidelberg** **ab sofort** **Level: Erfahrung wäre super**

Dein Studium ist Theorie. Das hier ist Deal-Flow.

Du willst sehen, wie KI wirklich verkauft wird – und selbst mitmachen? Dann starte bei uns im Sales-Team und lerne direkt von den Leuten, die es bauen.

01 Deine Mission

- Du recherchierst Zielunternehmen und Ansprechpartner:innen – mit KI-Tools, nicht mit Copy-Paste
- Du pflegst unser CRM und hältst die Pipeline sauber
- Du unterstützt bei Outreach-Kampagnen, Angeboten und Präsentationen
- Du bist bei Kundenterminen und auf unseren AICon-Events dabei

02 Das bringst Du mit

- Eingeschriebenes Studium, z. B. BWL, Wirtschaftsinformatik, Kommunikation oder ähnlich
- Erste Erfahrung in Sales, Business Development oder Kundenkontakt wäre super – ist aber kein Muss
- Kommunikationsstärke, Hands-on-Mentalität und keine Angst vor dem Telefon
- Du findest KI spannend und willst verstehen, wie Unternehmen sie einsetzen

03 Warum Du Bock haben wirst

- Echte Verantwortung statt Kaffeekochen
- Networking mit Entscheider:innen auf unseren Events
- Flexible Zeiten, die sich nach Deinem Semester richten
- Klarer Weg zur Festanstellung, wenn es passt – wir sind das Sprungbrett

Klingt nach Dir?

Dann schick uns Deinen Lebenslauf und ein paar Sätze, warum Du Lust auf dcyphr.® hast – kein Anschreiben-Roman nötig. Links zu Projekten, GitHub, LinkedIn oder Deinem Showreel sind willkommen.

Bewerbung an: contact@dcyphr.ai

Alle Details und online bewerben in zwei Minuten: dcyphr.ai/stelle-business-development.html · Wir freuen uns auf alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Alter oder Hintergrund.

Über dcyphr.® – AI-first Unternehmen aus Heidelberg: Applied AI, AI Agents, Physical AI und Robotik für den Mittelstand, die KI-Konferenz AICon, dcyphr.events und eigene KI-Software. **Think Silicon Valley. Build responsibly in Europe.**