SALES · HEIDELBERG & MANNHEIM · 2026/27

AI Account Executive / Salesmanager – Part-Time

(m/w/d)

Teilzeit (20–30 Std.) | **Heidelberg, ab 2027 auch Mannheim** | **ab sofort** | **Level: Erfahren**

Volle Wirkung, nicht volle Woche.

Du hast Vertriebserfahrung, willst aber nicht 40 Stunden? Perfekt. Bei uns zählt, was Du bewegst – nicht, wie lange Du am Schreibtisch sitzt.

01 Deine Mission

- Du betreust und entwickelst Kund:innen im Mittelstand in der Metropolregion Rhein-Neckar
- Du qualifizierst Leads aus unseren Events und Kampagnen und bringst sie zum Abschluss
- Du führst Erstgespräche, präsentierst unsere KI-Lösungen und erstellst Angebote
- Du arbeitest eng mit dem Founding-Sales-Team und der Geschäftsführung zusammen

02 Das bringst Du mit

- Solide Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Key Account Management
- Du organisierst Dich selbst und lieferst verlässlich in Deinem Zeitrahmen
- Neugier auf KI und Lust, Dich schnell in neue Themen einzuarbeiten
- Verhandlungssicheres Deutsch, gutes Englisch

03 Warum Du Bock haben wirst

- Flexible Arbeitszeiten, die zu Deinem Leben passen
- Fixum plus Provision – die Details besprechen wir im ersten Gespräch
- Option auf mehr Stunden, wenn wir 2027 wachsen
- Mittendrin in einem der spannendsten Tech-Themen unserer Zeit

Klingt nach Dir?

Dann schick uns Deinen Lebenslauf und ein paar Sätze, warum Du Lust auf dcyphr.® hast – kein Anschreiben-Roman nötig. Links zu Projekten, GitHub, LinkedIn oder Deinem Showreel sind willkommen.

Bewerbung an: contact@dcyphr.ai

Alle Details und online bewerben in zwei Minuten: dcyphr.ai/stelle-account-executive-teilzeit.html · Wir freuen uns auf alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Alter oder Hintergrund.

Über dcyphr.® – AI-first Unternehmen aus Heidelberg: Applied AI, AI Agents, Physical AI und Robotik für den Mittelstand, die KI-Konferenz AICon, dcyphr.events und eigene KI-Software. **Think Silicon Valley. Build responsibly in Europe.**